

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ,
МИНИСТЕРСТВО НАУКИ, ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ И ИННОВАЦИЙ
КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ

МОО ВО Кыргызско-Российский Славянский университет
имени первого Президента Российской Федерации Б.Н. Ельцина

УТВЕРЖДАЮ
декан факультета
Кочербаева А.А.
2025г.



Финансовый менеджмент

аннотация дисциплины (модуля)

Закреплена за кафедрой

Финансы и кредит

Учебный план

b380301_23_3 эк_фик.plx

Направление 38.03.01 - РФ, 580100 - КР Экономика

Профиль "Финансы и кредит"

Квалификация

бакалавр

Форма обучения

очная

Программу составил(и):

к.э.н., доцент, Сулайманова Айнура Назарбековна

Распределение часов дисциплины по семестрам

Семестр (<Курс>.<Семестр на курсе>)	6 (3.2)		Итого	
Неделя	18			
Вид занятий	УП	РП	УП	РП
Лекции	32	32	32	32
Практические	32	32	32	32
Контактная работа в период экзаменационной сессии	0,3	0,3	0,3	0,3
В том числе инт.	4	4	4	4
В том числе в форме практ.подготовки	2	2	2	2
Итого ауд.	64	64	64	64
Контактная работа	64,3	64,3	64,3	64,3
Сам. работа	89	89	89	89
Часы на контроль	26,7	26,7	26,7	26,7
Итого	180	180	180	180

1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

1.1	Целью изучения дисциплины "Финансовый менеджмент" является ознакомление студентов с финансовым управлением на предприятиях разных организационно-правовых форм собственности
-----	--

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ООП

Цикл (раздел) ООП:		Б1.В
2.1	Требования к предварительной подготовке обучающегося:	
2.1.1	Линейная алгебра	
2.1.2	Экономический анализ	
2.1.3	Финансы	
2.1.4	Деньги, кредит, банки	
2.1.5	Математический анализ	
2.1.6	Макроэкономика	
2.1.7	Эконометрика	
2.1.8	Общая экономика	
2.1.9	Финансовые рынки	
2.1.10	Маркетинг	
2.1.11	Статистика	
2.1.12	Налоги и налогообложение	
2.1.13	Мировая экономика	
2.1.14	Базы данных	
2.1.15	Банковское дело	
2.1.16	Инвестиции и инновации	
2.1.17	Основы критического мышления	
2.1.18	Управление финансовыми активами	
2.1.19	Деятельность центрального банка	
2.1.20	Теория вероятностей и математическая статистика	
2.1.21	Информационные технологии в экономике	
2.1.22	Микроэкономика	
2.1.23	Экономика предприятия	
2.1.24	Бухгалтерский учет	
2.1.25	Корпоративные финансы	
2.2	Дисциплины и практики, для которых освоение данной дисциплины (модуля) необходимо как предшествующее:	
2.2.1	Страхование и страховое дело	
2.2.2	Финансово-банковские продукты и их продвижение	
2.2.3	Производственная технологическая (проектно-технологическая) практика	
2.2.4	Налоги и налогообложение	
2.2.5	Инвестиции и инновации	
2.2.6	Налоговое консультирование	
2.2.7	Управление финансовыми активами	
2.2.8	Выполнение и защита выпускной квалификационной работы	
2.2.9	Преддипломная практика	
2.2.10	Национальная экономика	
2.2.11	Цифровые финансовые активы и технология блокчейн	
2.2.12	Организация корпоративного кредитования	
2.2.13	Управление банковскими рисками	
2.2.14	Налоговое администрирование	
2.2.15	Анализ конъюнктуры рынка финансовых услуг	

3. КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

ПК-2: Способен составить финансовые планы для клиентов и сформировать инвестиционные портфели с учетом стоимости денег и доходности инвестиций	
Знать:	• принципы дисконтирования денежного потока, формирования стоимости денег во времени • порядок расчета приведенной и будущей стоимости денег в целях финансового планирования и прогнозирования. • рассчитывать величину портфеля, достаточную для покрытия финансовых целей и составления финансового плана; • составлять финансовый план и рассчитать доходность инвестиций.
Уметь:	• рассчитывать величину портфеля, достаточную для покрытия финансовых целей и составления финансового плана • составлять финансовый план и рассчитать доходность инвестиций
Владеть:	• методами выявления соответствия/несоответствия инвестиционного профиля клиента параметрам инвестиционного портфеля и финансового плана в целом

ПК-5: Способен разработать методологию и стандартизировать процесс финансового консультирования и планирования	
Знать:	• современные методики формирования общей позиции по вопросу финансового консультирования и доносить ее до всех заинтересованных сторон; • процедуру и правила оформления финансовых сделок, а также нормативную базу составления письменных договоров и сопровождения сделок
Уметь:	• Применять опыт лучших мировых практик обеспечения процесса финансового консультирования в отрасли, организации и индивидуального клиента; • применить нормы права при совершении и оформлении сделок с поставщиками финансовых услуг
Владеть:	• навыками определения приоритетов и текущих целей процесса финансового консультирования для всех подразделений предприятия или организации и индивидуального клиента; • навыками структурирования договоров по сделкам с поставщиками финансовых услуг и их оформления

В результате освоения дисциплины обучающийся должен

3.1	Знать:
	• принципы дисконтирования денежного потока, формирования стоимости денег во времени • порядок расчета приведенной и будущей стоимости денег в целях финансового планирования и прогнозирования. • рассчитывать величину портфеля, достаточную для покрытия финансовых целей и составления финансового плана; • составлять финансовый план и рассчитать доходность инвестиций.
	• современные методики формирования общей позиции по вопросу финансового консультирования и доносить ее до всех заинтересованных сторон; • процедуру и правила оформления финансовых сделок, а также нормативную базу составления письменных договоров и сопровождения сделок
3.2	Уметь:
	• рассчитывать величину портфеля, достаточную для покрытия финансовых целей и составления финансового плана • составлять финансовый план и рассчитать доходность инвестиций
	• Применять опыт лучших мировых практик обеспечения процесса финансового консультирования в отрасли, организации и индивидуального клиента; • применить нормы права при совершении и оформлении сделок с поставщиками финансовых услуг
3.3	Владеть:
	• методами выявления соответствия/несоответствия инвестиционного профиля клиента параметрам инвестиционного портфеля и финансового плана в целом
	• навыками определения приоритетов и текущих целей процесса финансового консультирования для всех подразделений предприятия или организации и индивидуального клиента; • навыками структурирования договоров по сделкам с поставщиками финансовых услуг и их оформления