

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ,  
МИНИСТЕРСТВО НАУКИ, ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ И ИННОВАЦИЙ  
КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ

МОО ВО Кыргызско-Российский Славянский университет  
имени первого Президента Российской Федерации Б.Н. Ельцина



**Производственная технологическая (проектно-  
технологическая) практика**  
аннотация дисциплины (модуля)

Закреплена за кафедрой **Финансы и кредит**  
Учебный план b380301\_25\_1 эк\_ФиК.plx  
Направление 38.03.01 - РФ, 580100 - КР Экономика  
Профиль "Финансы и кредит"  
Квалификация **бакалавр**  
Форма обучения **очная**

Программу составил(и): к.э.н, доцент, Асанбекова Ф.Р.

Распределение часов дисциплины по семестрам

Семестр (<Курс>.<Семестр на курсе>)	6 (3.2)		Итого	
	УП	РП	УП	РП
Неделя				
Вид занятий	УП	РП	УП	РП
Контактная работа в период теоретического обучения	2,4	2,4	2,4	2,4
Контактная работа	2,4	2,4	2,4	2,4
Сам. работа	321,6	321,6	321,6	321,6
Итого	324	324	324	324

**1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ****2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ООП**

Цикл (раздел) ООП:		Б2.В
<b>2.1</b>	<b>Требования к предварительной подготовке обучающегося:</b>	
2.1.1	Учебная (ознакомительная) практика	
2.1.2	Общая экономика	
2.1.3	Высшая математика	
2.1.4	Мировая экономика	
2.1.5	Бухгалтерский учет	
2.1.6	Экономика предприятий	
2.1.7	Модуль: Введение в информационные технологии	
2.1.8	Информационные технологии в профессиональной деятельности	
2.1.9	Эконометрика	
2.1.10	Деятельность центрального банка	
2.1.11	Корпоративные финансы	
2.1.12	Налоги и налогообложение	
2.1.13	Финансовые рынки	
2.1.14	Банковское дело	
2.1.15	Деньги, кредит, банки	
2.1.16	История экономических учений	
2.1.17	Макроэкономика	
2.1.18	Микроэкономика	
2.1.19	Инновационное предпринимательство	
2.1.20	Маркетинг	
2.1.21	Управление современной организацией	
2.1.22	Теория организации	
2.1.23	Финансы	
<b>2.2</b>	<b>Дисциплины и практики, для которых освоение данной дисциплины (модуля) необходимо как предшествующее:</b>	
2.2.1	Цифровые финансовые активы и технологии	
2.2.2	Анализ конъюнктуры рынка финансовых услуг	
2.2.3	Налоговое администрирование	
2.2.4	Управление финансовыми активами	
2.2.5	Налоговое консультирование	
2.2.6	Управление банковскими рисками	
2.2.7	Учет в коммерческих банках	
2.2.8	Анализ деятельности коммерческих банков	
2.2.9	Финансовый анализ	
2.2.10	Финансово-банковские продукты и их продвижение	
2.2.11	Страхование и страховое дело	
2.2.12	Организация корпоративного кредитования	
2.2.13	Инвестиции и инновации	
2.2.14	Финансовый менеджмент	
2.2.15	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
2.2.16	Преддипломная практика	
2.2.17	Выполнение и защита выпускной квалификационной работы	
2.2.18	Междисциплинарная государственная итоговая аттестация по национально-региональному компоненту	

**3. КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)**

**УК-1: Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач**

**Знать:**

- методики поиска, сбора и обработки информации; - актуальные российские и зарубежные источники информации в сфере профессиональной деятельности; - метод системного анализа.
<b>Уметь:</b>
- применять методики поиска, сбора и обработки информации; - осуществлять критический анализ и синтез информации, полученной из разных источников; - применять системный подход для решения поставленных задач.
<b>Владеть:</b>
- методами поиска, сбора и обработки, критического анализа и синтеза информации; - методикой системного подхода для решения поставленных задач.

**УК-2: Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений**

<b>Знать:</b>
- виды ресурсов и ограничений для решения профессиональных задач; - основные методы оценки разных способов решения задач; - действующее законодательство и правовые нормы, регулирующие профессиональную деятельность.
<b>Уметь:</b>
- проводить анализ поставленной цели и формулировать задачи, которые необходимо решить для ее достижения; - анализировать альтернативные варианты для достижения намеченных результатов; - использовать нормативно-правовую документацию в сфере профессиональной деятельности.
<b>Владеть:</b>
- методиками разработки цели и задач проекта; - методами оценки потребности в ресурсах, продолжительности и стоимости проекта; - навыками работы с нормативно-правовой документацией.

**УК-3: Способен осуществлять социальное взаимодействие и реализовывать свою роль в команде**

<b>Знать:</b>
- основные приемы и нормы социального взаимодействия; - основные понятия и методы конфликтологии, технологии межличностной и групповой коммуникации в деловом взаимодействии.
<b>Уметь:</b>
- устанавливать и поддерживать контакты, обеспечивающие успешную работу в коллективе; - применять основные методы и нормы социального взаимодействия для реализации своей роли и взаимодействия внутри команды.
<b>Владеть:</b>
- простейшими методами и приемами социального взаимодействия и работы в команде.

**УК-4: Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и иностранном(ых) языке(ах)**

<b>Знать:</b>
- принципы построения устного и письменного высказывания на государственном иностранном языках; - правила и закономерности деловой устной и письменной коммуникации.
<b>Уметь:</b>
- применять на практике деловую коммуникацию в устной и письменной формах, методы и навыки делового общения на кыргызском, русском и иностранном языках.
<b>Владеть:</b>
- навыками чтения и перевода текстов на иностранном языке в профессиональном общении; - навыками деловых коммуникаций в устной и письменной форме на кыргызском, русском и иностранном языках; - методикой составления суждения в межличностном деловом общении на кыргызском, русском и иностранном языках.

**УК-6: Способен управлять своим временем, выстраивать и реализовывать траекторию саморазвития на основе принципов образования в течение всей жизни**

<b>Знать:</b>
- основные приемы эффективного управления собственным временем; - основные методики самоконтроля, саморазвития и самообразования на протяжении всей жизни.
<b>Уметь:</b>
- эффективно планировать и контролировать собственное время; - использовать методы саморегуляции, саморазвития и самообучения.
<b>Владеть:</b>

<ul style="list-style-type: none"> <li>- методами управления собственным временем;</li> <li>- технологиями приобретения, использования и обновления социокультурных и профессиональных знаний, умений и навыков;</li> <li>- методиками саморазвития и самообразования в течение всей жизни.</li> </ul>
--

**УК-8: Способен создавать и поддерживать в повседневной жизни и в профессиональной деятельности безопасные условия жизнедеятельности для сохранения природной среды, обеспечения устойчивого развития общества, в том числе при угрозе и возникновении чрезвычайных ситуаций и военных конфликтов**

<b>Знать:</b>
- безопасные условия жизнедеятельности;
<b>Уметь:</b>
- выявлять признаки, причины и условия возникновения чрезвычайных ситуаций;
- оценивать вероятность возникновения потенциальной опасности и принимать меры по ее предупреждению;
<b>Владеть:</b>
- методами прогнозирования возникновения опасных или чрезвычайных ситуаций;
- навыками по применению основных методов защиты в условиях чрезвычайных ситуаций.

**УК-9: Способен использовать базовые дефектологические знания в социальной и профессиональной сферах**

<b>Знать:</b>
- понятие инклюзивной компетентности, ее компоненты и структуру;
- особенности применения базовых дефектологических знаний в социальной и профессиональной сферах.
<b>Уметь:</b>
- планировать и осуществлять профессиональную деятельность с лицами с ограниченными возможностями здоровья и инвалидами.
<b>Владеть:</b>
- навыками взаимодействия в социальной и профессиональной сферах с лицами с ограниченными возможностями здоровья и инвалидами.

**УК-10: Способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности**

<b>Знать:</b>
- базовые принципы функционирования экономики и экономического развития, цели и формы участия государства в экономике.
<b>Уметь:</b>
- применять методы личного экономического и финансового планирования для достижения текущих и долгосрочных целей.
<b>Владеть:</b>
- навыками использования финансовых инструментов для управления личными финансами (личным бюджетом) и контроля собственных экономических финансовых рисков.

**УК-11: Способен формировать нетерпимое отношение к коррупционному поведению**

<b>Знать:</b>
- понятие и признаки коррупции, причины возникновения и распространения коррупции в обществе, основные нормативно-правовые акты и международные конвенции в сфере противодействия коррупции, государственные органы, занимающиеся предупреждением и борьбой с коррупцией
<b>Уметь:</b>
- определять факторы, приводящие к коррупции, занимать активную гражданскую позицию по отношению к проявлениям коррупции.
<b>Владеть:</b>
- формированием антикоррупционного сознания и антикоррупционной культурой, прочными нравственными основами личности, гражданской позицией и устойчивыми навыками антикоррупционного поведения. Проявляет нетерпимое отношение к коррупционному проявлению и уважительное отношение к праву и закону.

**ПК-1: Способен анализировать и оценивать состояние и тенденции на рынке банковских услуг, ценных бумаг, иностранной валюты, товарно-сырьевых рынках**

<b>Знать:</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• элементы рынка банковских услуг, ценных бумаг, иностранной валюты, товарно-сырьевых рынков;</li> <li>• биржевые индексы, показатели и критерии их оценки;</li> <li>• современные информационные технологии, справочные и информационные системы в сфере права, финансового планирования, управления финансами</li> </ul>

<b>Уметь:</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• получать, интерпретировать и документировать результаты исследований;</li> <li>• оценивать качество, достаточность и надежность информации по контрагентам;</li> <li>• анализировать полученную информацию с применением специальных приемов;</li> <li>• делать обоснованные выводы о конъюнктуре финансового рынка, товарно-сырьевых рынков</li> </ul>
<b>Владеть:</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• методами проведения исследований финансового рынка и изучения предложения финансовых услуг;</li> <li>• современными навыками и приемами организации и поддержания постоянных контактов с рейтинговыми агентствами и консалтинговыми организациями, аудиторскими организациями, оценочными фирмами, государственными и муниципальными органами управления</li> </ul>
<b>ПК-2: Способен составить финансовые планы для клиентов и сформировать инвестиционные портфели с учетом стоимости денег и доходности инвестиций</b>
<b>Знать:</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• принципы дисконтирования денежного потока, формирования стоимости денег во времени;</li> <li>• порядок расчета приведенной и будущей стоимости денег в целях финансового планирования и прогнозирования</li> </ul>
<b>Уметь:</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• рассчитывать величину портфеля, достаточную для покрытия финансовых целей и составления финансового плана</li> <li>• составлять финансовый план и рассчитать доходность инвестиций</li> </ul>
<b>Владеть:</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• методами выявления соответствия/несоответствия инвестиционного профиля клиента параметрам инвестиционного портфеля и финансового плана в целом</li> </ul>
<b>ПК-3: Способен анализировать состояние рынка банковских корпоративных кредитов и разработать механизмы продаж кредитных продуктов для корпоративных заемщиков</b>
<b>Знать:</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Элементы рынка корпоративных кредитов;</li> <li>• Виды кредитов и типы заемщиков;</li> <li>• Конкурентную среду и ценовую политику конкурентов;</li> <li>• Каналы продаж кредитных продуктов корпоративным клиентам</li> </ul>
<b>Уметь:</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Анализировать и проводить мониторинг конъюнктуры рынка и принимать обоснованные решения по результатам анализа;</li> <li>• Сегментировать и анализировать рыночные сегменты корпоративных кредитных продуктов;</li> <li>• Выявлять и анализировать потребности корпоративных клиентов;</li> <li>• Применять инструменты продаж кредитных продуктов корпоративным клиентам</li> </ul>
<b>Владеть:</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Современными методами получения, анализа, обработки информации;</li> <li>• Методами выявления потребностей клиентов в кредитных продуктах;</li> <li>• Маркетинговыми приемами продажи банковских продуктов</li> </ul>
<b>ПК-4: Способен анализировать и оценивать платежеспособность и кредитоспособность корпоративных заемщиков и сопряженных рисков</b>
<b>Знать:</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Перечень финансовых показателей для оценки финансового состояния, платежеспособности, кредитоспособности корпоративных клиентов;</li> <li>• Современные методы получения, анализа, обработки информации</li> </ul>
<b>Уметь:</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Читать финансовую отчетность потенциальных заемщиков;</li> <li>• Систематизировать и анализировать полученную информацию о финансовом состоянии корпоративного заемщика;</li> <li>• Принимать обоснованное решение о возможности выдачи корпоративного кредита по результатам анализа</li> </ul>
<b>Владеть:</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Методикой анализа и оценки кредитоспособности заемщиков;</li> <li>• Навыками подготовки профессионального суждения о возможности выдачи корпоративного кредита</li> </ul>
<b>ПК-5: Способен разработать методологию и стандартизировать процесс финансового консультирования и планирования</b>
<b>Знать:</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• современные методики формирования общей позиции по вопросу финансового консультирования и доносить ее</li> </ul>

до всех заинтересованных сторон; • процедуру и правила оформления финансовых сделок, а также нормативную базу составления письменных договоров и сопровождения сделок
<b>Уметь:</b>
• Применять опыт лучших мировых практик обеспечения процесса финансового консультирования в отрасли, организации и индивидуального клиента; • применить нормы права при совершении и оформлении сделок с поставщиками финансовых услуг
<b>Владеть:</b>
• навыками определения приоритетов и текущих целей процесса финансового консультирования для всех подразделений предприятия или организации и индивидуального клиента; • навыками структурирования договоров по сделкам с поставщиками финансовых услуг и их оформления

**ПК-6: Способен осуществлять и оформлять выдачу кредитов корпоративным заемщикам, а также сопровождать кредиты**

<b>Знать:</b>
• Процедуру проведения первичного интервью и дальнейших переговоров с потенциальными клиентами; • Процедуру структурирования и выдачи кредитов корпоративным заемщикам; • Правила подготовки кредитной документации
<b>Уметь:</b>
• Формировать кредитное досье заемщика; • Отбирать необходимые кредитные продукты для конкретного корпоративного клиента; • Структурировать кредит; • Заполнять и оформлять кредитную документацию
<b>Владеть:</b>
• Навыками структурирования кредита; • Навыками оформления кредитного договора, договора залога

**ПК-7: Способен осуществлять кредитный мониторинг за корпоративными заемщиками**

<b>Знать:</b>
• Особенности договоров с корпоративными заемщиками; • Процедуру мониторинга кредитов корпоративных заемщиков
<b>Уметь:</b>
• Составлять график мониторинга кредитов корпоративных заемщиков; • Распознавать первичные сигналы возникновения проблем у заемщика; • Вести деловую переписку с клиентами и деловые переговоры с заемщиками
<b>Владеть:</b>
• Навыками отбора показателей и определения сроков для мониторинга кредитов; • Навыками выявления отклонений от кредитного договора

**ПК-8: Способен работать с корпоративными заемщиками на этапе возникновения просроченной задолженности**

<b>Знать:</b>
• Критерии просроченной задолженности и проблемных кредитов; • Процедуры работы с залогом; • Процедуры реструктуризации и списания кредитов
<b>Уметь:</b>
• Стандартизировать и классифицировать кредиты; • Вести переговоры с проблемными заемщиками и разрешать конфликтные ситуации; • Реструктуризировать кредит и вносить изменения в кредитный договор
<b>Владеть:</b>
• Навыками подготовки заключения и необходимых документов для реструктуризации и списания кредита; • Навыками подготовки документов для реализации залога и восстановления убытков и потерь по кредитам

**В результате освоения дисциплины обучающийся должен**

<b>3.1 Знать:</b>
- методики поиска, сбора и обработки информации; - актуальные российские и зарубежные источники информации в сфере профессиональной деятельности; - метод системного анализа.
- виды ресурсов и ограничений для решения профессиональных задач; - основные методы оценки разных способов решения задач; - действующее законодательство и правовые нормы, регулирующие профессиональную деятельность.

- основные приемы и нормы социального взаимодействия; - основные понятия и методы конфликтологии, технологии межличностной и групповой коммуникации в деловом взаимодействии.
- принципы построения устного и письменного высказывания на государственном иностранном языках; - правила и закономерности деловой устной и письменной коммуникации.
- основные приемы эффективного управления собственным временем; -основные методики самоконтроля, саморазвития и самообразования на протяжении всей жизни.
- безопасные условия жизнедеятельности;
- понятие инклюзивной компетентности, ее компоненты и структуру; - особенности применения базовых дефектологических знаний в социальной и профессиональной сферах.
- базовые принципы функционирования экономики и экономического развития, цели и формы участия государства в экономике.
- понятие и признаки коррупции, причины возникновения и распространения коррупции в обществе, основные нормативно-правовые акты и международные конвенции в сфере противодействия коррупции, государственные органы, занимающиеся предупреждением и борьбой с коррупцией
• элементы рынка банковских услуг, ценных бумаг, иностранной валюты, товарно-сырьевых рынков; • биржевые индексы, показатели и критерии их оценки; • современные информационные технологии, справочные и информационные системы в сфере права, финансового планирования, управления финансами
• принципы дисконтирования денежного потока, формирования стоимости денег во времени; • порядок расчета приведенной и будущей стоимости денег в целях финансового планирования и прогнозирования
• Элементы рынка корпоративных кредитов; • Виды кредитов и типы заемщиков; • Конкурентную среду и ценовую политику конкурентов; • Каналы продаж кредитных продуктов корпоративным клиентам
• Перечень финансовых показателей для оценки финансового состояния, платежеспособности, кредитоспособности корпоративных клиентов; • Современные методы получения, анализа, обработки информации
• современные методики формирования общей позиции по вопросу финансового консультирования и доносить ее до всех заинтересованных сторон; • процедуру и правила оформления финансовых сделок, а также нормативную базу составления письменных договоров и сопровождения сделок
• Процедуру проведения первичного интервью и дальнейших переговоров с потенциальными клиентами; • Процедуру структурирования и выдачи кредитов корпоративным заемщикам; • Правила подготовки кредитной документации
• Особенности договоров с корпоративными заемщиками; • Процедуру мониторинга кредитов корпоративных заемщиков
• Критерии простроченной задолженности и проблемных кредитов; • Процедуры работы с залогом; • Процедуры реструктуризации и списания кредитов
<b>3.2 Уметь:</b>
- применять методики поиска, сбора и обработки информации; - осуществлять критический анализ и синтез информации, полученной из разных источников; - применять системный подход для решения поставленных задач.
- проводить анализ поставленной цели и формулировать задачи, которые необходимо решить для ее достижения; - анализировать альтернативные варианты для достижения намеченных результатов; - использовать нормативно-правовую документацию в сфере профессиональной деятельности.
- устанавливать и поддерживать контакты, обеспечивающие успешную работу в коллективе; - применять основные методы и нормы социального взаимодействия для реализации своей роли и взаимодействия внутри команды.
- применять на практике деловую коммуникацию в устной и письменной формах, методы и навыки делового общения на кыргызском, русском и иностранном языках.
- эффективно планировать и контролировать собственное время; -использовать методы саморегуляции, саморазвития и самообучения.
- выявлять признаки, причины и условия возникновения чрезвычайных ситуаций; - оценивать вероятность возникновения потенциальной опасности и принимать меры по ее предупреждению;
- планировать и осуществлять профессиональную деятельность с лицами с ограниченными возможностями здоровья и инвалидами.
- применять методы личного экономического и финансового планирования для достижения текущих и долгосрочных целей.

- определять факторы, приводящие к коррупции, занимать активную гражданскую позицию по отношению к проявлениям коррупции.
<ul style="list-style-type: none"> <li>• получать, интерпретировать и документировать результаты исследований;</li> <li>• оценивать качество, достаточность и надежность информации по контрагентам;</li> <li>• анализировать полученную информацию с применением специальных приемов;</li> <li>• делать обоснованные выводы о конъюнктуре финансового рынка, товарно-сырьевых рынков</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• рассчитывать величину портфеля, достаточную для покрытия финансовых целей и составления финансового плана</li> <li>• составлять финансовый план и рассчитать доходность инвестиций</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Анализировать и проводить мониторинг конъюнктуры рынка и принимать обоснованные решения по результатам анализа;</li> <li>• Сегментировать и анализировать рыночные сегменты корпоративных кредитных продуктов;</li> <li>• Выявлять и анализировать потребности корпоративных клиентов;</li> <li>• Применять инструменты продаж кредитных продуктов корпоративным клиентам</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Читать финансовую отчетность потенциальных заемщиков;</li> <li>• Систематизировать и анализировать полученную информацию о финансовом состоянии корпоративного заемщика;</li> <li>• Принимать обоснованное решение о возможности выдачи корпоративного кредита по результатам анализа</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Применять опыт лучших мировых практик обеспечения процесса финансового консультирования в отрасли, организации и индивидуального клиента;</li> <li>• применить нормы права при совершении и оформлении сделок с поставщиками финансовых услуг</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Формировать кредитное досье заемщика;</li> <li>• Отбирать необходимые кредитные продукты для конкретного корпоративного клиента;</li> <li>• Структурировать кредит;</li> <li>• Заполнять и оформлять кредитную документацию</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Составлять график мониторинга кредитов корпоративных заемщиков;</li> <li>• Распознавать первичные сигналы возникновения проблем у заемщика;</li> <li>• Вести деловую переписку с клиентами и деловые переговоры с заемщиками</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Стандартизировать и классифицировать кредиты;</li> <li>• Вести переговоры с проблемными заемщиками и разрешать конфликтные ситуации;</li> <li>• Реструктуризировать кредит и вносить изменения в кредитный договор</li> </ul>
<b>3.3 Владеть:</b>
- методами поиска, сбора и обработки, критического анализа и синтеза информации; - методикой системного подхода для решения поставленных задач.
- методиками разработки цели и задач проекта; - методами оценки потребности в ресурсах, продолжительности и стоимости проекта; -навыками работы с нормативно-правовой документацией.
- простейшими методами и приемами социального взаимодействия и работы в команде.
- навыками чтения и перевода текстов на иностранном языке в профессиональном общении; - навыками деловых коммуникаций в устной и письменной форме на кыргызском, русском и иностранном языках; - методикой составления суждения в межличностном деловом общении на кыргызском, русском и иностранном языках.
- методами управления собственным временем; - технологиями приобретения, использования и обновления социокультурных и профессиональных знаний, умений и навыков; - методиками саморазвития и самообразования в течение всей жизни.
- методами прогнозирования возникновения опасных или чрезвычайных ситуаций; - навыками по применению основных методов защиты в условиях чрезвычайных ситуаций.
- навыками взаимодействия в социальной и профессиональной сферах с лицами с ограниченными возможностями здоровья и инвалидами.
- навыками использования финансовых инструментов для управления личными финансами (личным бюджетом) и контроля собственных экономических финансовых рисков.
- формированием антикоррупционного сознания и антикоррупционной культурой, прочными нравственными основами личности, гражданской позицией и устойчивыми навыками антикоррупционного поведения. Проявляет нетерпимое отношение к коррупционному проявлению и уважительное отношение к праву и закону.
<ul style="list-style-type: none"> <li>• методами проведения исследований финансового рынка и изучения предложения финансовых услуг;</li> <li>• современными навыками и приемами организации и поддержания постоянных контактов с рейтинговыми агентствами и консалтинговыми организациями, аудиторскими организациями, оценочными фирмами, государственными и муниципальными органами управления</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• методами выявления соответствия/несоответствия инвестиционного профиля клиента параметрам инвестиционного портфеля и финансового плана в целом</li> </ul>

<ul style="list-style-type: none"><li>• Современными методами получения, анализа, обработки информации;</li><li>• Методами выявления потребностей клиентов в кредитных продуктах;</li><li>• Маркетинговыми приемами продажи банковских продуктов</li></ul>
<ul style="list-style-type: none"><li>• Методикой анализа и оценки кредитоспособности заемщиков;</li><li>• Навыками подготовки профессионального суждения о возможности выдачи корпоративного кредита</li></ul>
<ul style="list-style-type: none"><li>• навыками определения приоритетов и текущих целей процесса финансового консультирования для всех подразделений предприятия или организации и индивидуального клиента;</li><li>• навыками структурирования договоров по сделкам с поставщиками финансовых услуг и их оформления</li></ul>
<ul style="list-style-type: none"><li>• Навыками структурирования кредита;</li><li>• Навыками оформления кредитного договора, договора залога</li></ul>
<ul style="list-style-type: none"><li>• Навыками отбора показателей и определения сроков для мониторинга кредитов;</li><li>• Навыками выявления отклонений от кредитного договора</li></ul>
<ul style="list-style-type: none"><li>• Навыками подготовки заключения и необходимых документов для реструктуризации и списания кредита;</li><li>• Навыками подготовки документов для реализации залога и восстановления убытков и потерь по кредитам</li></ul>